



## STREMLER AG

### Kundenstimmen über die Zusammenarbeit

#### ArcelorMittal Belval & Differdange S.A.

##### Projekt – Optimierung der Supply Chain und des Materialflusses



„Als Bindeglied zwischen Vertrieb und Produktion im Projektteam konnte ich den Wechsel vom klassischen, eher antagonistischen Verhältnis zwischen Produktion und Vertrieb zu einer echten gemeinsamen, auf gegenseitigem Vertrauen fußenden Kooperation dank der Zielerreichung, aus nächster Nähe feststellen. Auch hierzu hat die Firma STREMLER AG tatkräftig beigetragen, durch ihre begleitende Vermittlung und durch die Fertigkeit, die Fokussierung auf die Ursache anstatt den Verursacher und auf die Zielerreichung sicherzustellen.“

Jacques Koch, General Manager, ArcelorMittal Purchasing



„Der Erfolg innerhalb eines Jahres von einer Liefertreue von ca. 35 % auf über 95 % hat nicht nur zu einer wesentlich besseren Kundenzufriedenheit und viel niedrigeren Lagerbeständen, sondern auch zu einem wesentlich spannungsärmeren Betriebsablauf geführt. Für diesen Erfolg möchte ich mich herzlich bei meinen Mitarbeitern, aber ganz besonders auch bei der Firma STREMLER AG bedanken. Ich würde ein solches Projekt ohne zu zögern wieder mit Alphonse Stremmer und seinen Mitarbeitern machen.“

Jean-Michel Dengler, General Manager and CEO



## STREMLER AG

Kundenstimmen über die Zusammenarbeit

### ArcelorMittal Wire Solutions S.A.

Projekt – Entwicklung eines Geschäftsmodells und Erstellung eines Business Blueprints



„Dank der Professionalität der STREMLER AG, der Treffsicherheit ihrer Antworten auf unsere Fragen, ihrer detaillierten Fachkenntnis der Supply Chain und deren optimaler Auslegung, sowie ihres persönlichen Einsatzes, waren wir in der Lage, das Geschäftsmodell und den Business Blueprint zu entwickeln, die uns als Leitfaden und Basis für die Prozessanalysen im Rahmen der SAP-Implementierung für alle Standorte des Geschäftsbereichs dienen. Sie berücksichtigten immer unsere speziellen Anforderungen und verstanden die Besonderheiten unseres geschäftlichen Umfelds sowie die Organisationsstruktur und das kulturelle Zusammenspiel. Dabei hatten sie die Einhaltung des zur Verfügung stehenden Budgets stets im Blick. Ihre individuelle Unterstützung hat uns geholfen, die gesetzten Ziele zu erreichen. Daher würde ich, ohne zu zögern, die STREMLER AG für weitere Supply Chain Projekt empfehlen.“

Michel Van den Driessche, Manager ERP Projects ArcelorMittal Wire Solutions

### CFL Cargo S.A.

Projekt - Stärkung der internationalen Marktposition einer Industrie-Güterbahn durch Konzeption und Aufbau eines Europe Cargo Planning & Control Centers



„Nur mit dem STREMLER-Projekt war es möglich gewesen, aus einem klassischen Eisenbahnunternehmen ein internationales, auf logistischer Basis aufgebautes Transportunternehmen zu schaffen.“

Fernand Rippinger, CEO, CFL cargo S.A.



## STREMLER AG

Kundenstimmen über die Zusammenarbeit

### Hügli Nahrungsmittel GmbH

Projekt 1 - Optimierung der Produktions- und Beschaffungslogistik



„Durch die Konzeption und Umsetzung der neuen Supply Chain Organisation gemeinsam mit der STREMLER AG und die dadurch erzielte Verbesserung der Lieferfähigkeit und Liefertreue konnte die Hügli Nahrungsmittel GmbH ihren Wachstumsprozess nachhaltig erfolgreich gestalten. Ausschlaggebend für den Erfolg war sicherlich, dass die Mitarbeiter unseres Unternehmens im Rahmen des Projektes mit der Unterstützung der STREMLER AG selbst ihre Zukunftsorganisation neu erfanden und die Leistungskriterien neu definierten. Auch in Zukunft werde ich bei Bedarf gerne wieder mit der STREMLER AG zusammenarbeiten.“

Dr. Jean G. Villot, Präsident des Verwaltungsrates, Hügli Holding AG

### Hügli Nahrungsmittel GmbH

Projekt 2 - Einführung der Prozesskostenrechnung



„Unser Ziel bei diesem Projekt war, absolute Transparenz über den Beitrag von Grundlast- und Low Margin-Produkten zu gewinnen. Einerseits um den wirtschaftlichen Beitrag der einzelnen Produkte und Märkte darzustellen und andererseits die Auslastung der Ressourcen laufend zu optimieren. Nur wenn man dieses Spiel zwischen Skalen und Nischeneffekt auf der Basis detaillierter Kosteninformationen systematisch beherrscht, erzielt man einen signifikanten Wettbewerbsvorsprung.“

Die STREMLER AG, die wir schon aus einem vorhergehenden Projekt kannten, hat sowohl mit ihrer fachlichen Kompetenz als auch mit der Fähigkeit über alle Ebenen zu kommunizieren einen großen Betrag zum Gelingen dieses Projektes beigetragen.“

Alexander Moosmann, Geschäftsführer, Hügli Nahrungsmittel GmbH



## STREMLER AG

### Kundenstimmen über die Zusammenarbeit

#### Rena GmbH

##### Projekt – Eine Wertschöpfungskette für die Zukunft



„Durch die im Rahmen des Projektes definierten und realisierten Lieferzeitklassen für unsere Hauptprodukte können unsere Vertriebsmitarbeiter dem Kunden bereits in der Angebotsphase schnell eine zuverlässige Lieferzeit nennen. Die ist durch das strukturierte Termingerüst und den jetzt optimierten Prozess- und Materialfluss möglich.“

Dipl.-Ing. Jürgen Gutekunst, Geschäftsführer RENA



„Mit der standortübergreifenden Anpassung der Materialbewirtschaftung und des Materialflusses wurden klare Verantwortlichkeiten und Schnittstellen definiert. Die konsequente Neuausrichtung in diesem Bereich bringt uns heute niedrigere Bestände bei doch höherer Bestandssicherheit und Materialverfügbarkeit – eine wichtige Basis für die weitere Verkürzung unserer Durchlaufzeiten.“

Markus Hummel, Manager Logistics RENA

#### Freudenberg Fliesstoffe KG

##### Projekt – Neukonzeption der Europalogistik



„Mit der Neuausrichtung der Europalogistik haben wir enorme Einsparungen bei den Logistikkosten realisiert, die Bestände drastisch gesenkt und den Lieferservicegrad verbessert. Der Return-on-Investment des Projektes lag dabei unter einem Jahr.“

Arnold Weghmann, Director Corporate Business Development